

Aus Begabungen Erfolge machen

Nikolaus B. Enkelmann live zu erleben – zweifellos eine bewegende Erfahrung. Ungewöhnlich viele SALES PROFI-Abonnenten machten denn auch am 21. Januar von ihrem Recht Gebrauch, zum Meeting einen Gast mitzubringen. 450 Zuhörer hatten sich schließlich gespannt in Niedernhausen eingefunden, um sich vom Meister der Motivation „positive Lehren“ erteilen zu lassen. Der zog alle Register – und am Ende alle auf seine Seite.



Gute Freunde: Nikolaus Enkelmann mit Silvia von Meurers und Claus von Kutzschenbach vom SALES PROFI-Team

SALES PROFI-Meetings – informativ und exklusiv! Nutzen Sie das Angebot zur kostenfreien Teilnahme, zu der Sie als SALES PROFI-Abonnent automatisch berechtigt sind (Anmeldung Seite 65). Die nächsten Meetings:

- 17. März: Nürnberg
- 30. Juni: Braunschweig

Fotos: Marcus Kaufhold



„Heulen Sie nicht über die Vergangenheit ...“

„... Richten Sie die Kraft auf Ihre Zukunft!“

„Haben Sie den Mut zu großen Zielen.“

Ein Heimspiel für Nikolaus B. Enkelmann im Kreise der Sales Profis? Mitnichten. Die meisten im Publikum „outen“ sich als erwartungsfrohe „Erst- Hörer“. Aber vieles hat man schon vernommen über den Motivationskünstler und Rhetorikpapst. Der beherrscht schließlich seine Profession seit 35 Jahren und sorgt seitdem für so manch positive Schlagzeile. Im Saal des Hotels

noch mehr Aufmerksamkeit zu erzeugen. Und er erhebt die Stimme noch im gleichen Gedankengang vehement, um zu unterstreichen: „Heulen Sie nicht über Ihre Vergangenheit! Richten Sie Ihre ganze Kraft auf Ihre Zukunft!“. Enkelmann streichelt nicht. Besänftigen ist beileibe nicht seine Masche. Bewusst sorgt er für so manchen Stachel. Auch wer ihn schon mehrfach gehört hat (wie auch der „harte Kern“ des

nerin aus München, zeigt sich beeindruckt: „Enkelmann packt die Leute am Schopf, sagt klipp und klar, was Sache ist.“ Warum ist sie an diesem Abend gekommen? „Ich wollte einfach sehen, was 450 Mann zu hoffen finden.“

Die Antwort gibt das Publikum am Schluss: Stehend wird Enkelmann applaudiert, auch die anfangs Zögerlichen haben sich von ihren Sitzen erhoben. Wie hatte Enkelmann gesagt? „Halten Sie es mit Derrick: Der fragt immer nach dem Motiv.“



450 Zuhörer sind schnell auf Enkelmanns Seite.

SP-Redakteurin Sabine Ursel auf Stimmenfang.

Bei Enkelmann stehen sie am Ende alle.

Micador spürt der „alte Fuchs“ Enkelmann sofort, dass sich die Zuhörer noch abwartend verhalten. Mal hören, was der Mann zu bieten hat!

Anfangs eher schüchternes Lachen auf eine humorige Einlage (und davon gibt es viele an diesem Abend) kontert Enkelmann mit dem Statement: „Menschen, die nicht lachen, sind nicht wirklich ehrlich. Menschen, die lachen, bekennen Farbe!“ Je länger der Abend dauert, desto mehr ist der Mann aus Königstein in seinem Element. Er senkt die Stimme, flüstert fast, wenn es gilt,

SALES PROFI-Teams), hinterfragt sich an diesem Abend wieder: „Was tue ich eigentlich für meinen Erfolg? Plane ich meinen Urlaub nicht besser als meine Zukunft?“ Das sitzt! 450 Zuhörer horchen nachdenklich in sich hinein. Viele nicken ihrem Sitznachbarn bestätigend zu.

Die – wohlverdiente – Pause wird intensiv dazu genutzt, eifrig Erfahrungen auszutauschen. „Was der Mann sagt, hat Hand und Fuß“, so der Tenor. Auch Ursula Widmann-Rapp, Verkaufstrai-

Was also ist Ihre Mission?“ Rhetorik alleine kann es nicht gewesen sein, was die Menschen auch in Niedernhausen wieder auf seine Seite bringen lässt. Es sind vielmehr Anforderungen wie: „Haben Sie wirklich den Mut zu großen Zielen! Verzetteln Sie sich nicht in Vielseitigkeit, konzentrieren Sie sich auf das, was Sie am besten können!“ Der Mann hat Recht. So einfach ist das.

SABINE URSEL